

B2B Sales Manager (M/F/D)

Die Lindenfield GmbH ist ein in Köln ansässiges Marketing-Sales-Intelligence-Unternehmen und wir beliefern unsere Partner mit hochwertigen Leads. Wir bauen die perfekte Plattform für Sales Excellence. Lindenfield arbeitet mit kleinen Unternehmen, aber auch mit einigen der größten Unternehmen der Welt zusammen und das in verschiedenen Branchen.

Wir sind ein innovatives, softwarebasiertes Startup mit einem kleinen Team aus erfahrenen Produkt-, Technik-, Marketing- und Vertriebsmitarbeitern. Gemeinsam mit unseren Kunden gestalten wir die Zukunft des intelligenten Vertriebs.

Aufgaben

- Als B2B Sales Manager kümmerst Du Dich um die Inbound Anfragen, und suchst proaktiv mit unseren Leads neue Partner er.
- Du machst den Ortstermin oder den Videocall mit kleinen Mittelständlern und großen Weltkonzernen und überzeugst Sie von unserem Produkt
- Dein Ziel sind langfristige zufriedene Kundenbeziehungen

Anforderungen

- Du hast Dein Studium oder eine Berufsausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung als Sales Manager
- Am besten kannst Du erklären, wie Du Kunden akquiriert hast

Benefits

- Attraktive Vergütung (Wirklich!)
- Gestalte mit uns die Zukunft von Marketing- und Vertriebs-Intelligence-Lösungen
- Ein tolles Team mit sehr gutem Betriebsklima und Raum für Feedback

Bei Interesse schicke uns einfach deinen Lebenslauf an geschaeftsleitung@lindenfield.de oder ruf uns an unter 0221 9865 1221!